

公衆衛生対策機器

引き合いが増えましたが、解除後も 長の若井一訓氏は話す。経済活動と ソリューションBU 営業グループ と、IHI物流産業システム 環境 らの問い合わせも多くなっています た学校や商業施設、オフィスなどか 当社がこれまでお付き合いのなかっ ご相談が減っていません。さらに、 対策ソリューションや機器に対する 態宣言下においては当社の公衆衛生 「新型コロナウィルスによる緊急事

に選ばれているのにはどのような理 増えると感染症が拡大するリスクも 境ソリューションBU長の本多史明 由があるのか。その問いに、同社環 する企業や団体が増えているという。 知のウイルスが現れる可能性が高い 高まる。さらに、今後も変異株や未 の共存が求められる一方で、 IHI物流産業システムが相談相手 されるようになっている。その中で ソリューションや機器も数多く販売 点からも公衆衛生対策を進めようと ため、BCP(事業継続計画)の観 需要の高まりから、公衆衛生対策

長年の実績を誇る 院内感染対策で

氏は次のように答える。

IHI物流産業システム

ションBU

医療機関の院内感染対策を手がけ てきた経験や技術を応用し、さまざ まな公衆衛生対策ソリューションの ための製品を展開している 6 オゾン<u>エア</u>クリア オゾンエアクリア eZ-3000 eZ-100P 0 0 0 0 オゾンUV-LED エアクリア OUV-Ⅲ

は過去に、SARS(重症急性呼 厚生労働省の薬事承認を取得してい 機を開発・販売開始した。院内感染 ションを提供していることに、 術を応用した公衆衛生対策ソリュー る製品もある。また、これらの製品 ゾンガスによる殺菌装置機種では、 が寄せられているのだと思います」 テムを提供してきた当社が、その技 エビデンスに基づいた感染制御シス 求される、例えば手術室においても てきました。最も厳しいレベルを要 院内感染対策を中心に事業展開をし (MRSA:メチシリン耐性黄色ブ 「当社は長年にわたり、医療機関の 同社は1990年代にオゾン脱臭 緑膿菌など)を防ぐ、オ

> このほか、手術器具、内視鏡、 吸器症候群)、新型インフルエンザ、 ションを幅広く提供してきた。 室内換気など院内感染対策ソリュ 具、機材の洗浄、消毒、滅菌、 拡大対策に使われてきた実績がある。 ノロウイルスの集団感染などの感染

場のニーズに応える商品開発にも積 います」。 護施設などに数多く採用いただいて 簡易隔離テントを開発し、医療・介 活化させる機能を持つ空気清浄機と ロナ対策の現場では、ウイルスを不 極的に取り組んできました。新型コ 若井氏は次のように加える。

空気清浄機では0・3公公の物質を 同製品と組み合わせて使用する



オープンイノベーションを推進することを目指し、壁一面のホワイトボ・ ドにアイデアメモが貼られた、IHI感染対策デザインラボの会議室

99・97%以上捕捉でき、米国疾病予 離室の基準も満たしているという。 防管理センター(CDC)の陰圧隔 本多氏は「菌やウイルスは肉眼で

IHI物流産業システムの



米国疾病予防管理セン (CDC) の陰圧隔離 室の基準も満たし、医療・ 介護施設などに数多く採 用された簡易隔離テント



引火性、刺激性、残留性がな

Re: Clear (リクリア)

デザインラボ」を新設 一日一感染対策

ます」と語る。

するのが私たちの役割だと考えてい が出るのかを可視化し最適解を提案

り組みも同社は始めている。 ている。その実現に向けた新たな取 った公衆衛生の方向づけが求められ 活動と専門的な知見のバランスをと ルスへの対応も含め、理想的な社会 たびたび現れるであろう未知のウィ 本多氏が指摘するように、今後も 本多氏

は見えないため、『安全』を定義す い、IHI独自のファインバブル 技術を用いた新しい除菌水 ープを横断するだけでなく、顧客と いコンセプトの施設だ。IHIグル である横浜事業所内に開所した新し 5月、IHIの主要開発・生産拠点 感染対策デザインラボ』を新設しま HIグループ横浜ラボ内に『IHI は次のように話す。 「そのために、2021年10月、Ⅰ IHIグループ横浜ラボは、19年

言っても、個々の企業によって最適 本多氏は「一口に公衆衛生対策と

のか、費用に対してどのような効果

心できる基準とはどのようなものな

ることが難しいのです。そこで、安

目指し、フロアのレイアウトなども ンイノベーションを推進することを も交流し、一緒になってアイデアを 具現化していく場だという。オープ 上夫されている。

> ではありません。企業の事業や一人 す。『これぐらいの部屋の広さだか ないフリーアドレスの企業もありま ば、テレワークが中心で、固定席の まった席で業務を行う企業もあれ 解は異なります。例えばオフィスで きません」と話す。 解したうえでないと最適な提案はで ひとりの従業員の方の行動などを理 ら機械を何台』と一概に言えるもの ほとんどの社員が毎日出勤し決

高まっている。 最適な提案を行うた 衛生対策ソリューションのニーズが ルや飲食店など、多様な市場で公衆 救急車、バス、鉄道などの車両、学校、 介護老人保健施設、商業施設、ホテ 昨今では、オフィスのみならず、



いるのか。

若井氏は「個々のお客様に向き合うために、早い段階からのヒアリンうに力を入れています。時には、『感がいて、開発の段階からディスカ楽対策デザインラボ』においでいた染が、現発の段階からがは、『感がいて、開発の段階からのヒアリン

しつつあるのだ。 という。重厚長大型のものづくりかという。重厚長大型のものづくりかという。重原長大型のものづくりかという。

本多氏は「市場の変化のスピードが速い中では、製品が出来上がってから世に問うというのでは遅くなっから世に問うというのでは遅くなっから世に問うというのでは遅くなっから世に問うというのでは遅くなっないます。初期の段階からお客でも差さんで開発を行うような、様を巻き込んで開発を行うような、様を考えています」と語る。

ガイドラインを作る日本発の感染対策の

手術機材の洗浄、消毒、滅菌など品視鏡などの洗浄・消毒・保管のほか、感染対策では、患者の体内に入る内感染対策では、患者の体内に入る内

できた。家電や日用雑貨とは比べも のにならない厳しい基準を要求され のにならない厳しい基準を要求され でも提供できることは大きな優位性 でも提供できることは大きな優位性

それに対して若井氏は「当社が市 場を独占するつもりはありません。 むしろ、さまざまな企業とコラボレ むしろ、さまざまな企業とコラボレ れて若井氏は「それぞれの市場やお なだに精通しているプロフェッショ なにたれた。 で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー で、お客様の顕在ニーズや潜在ニー

医療施設 (病院、診療所) 学校・翌・ 介護施設 在宅医療 感染対策デザインラボ 飲食店・ 大型商業 施設 オフィスピル・ 電泊施設 (ホテル、旅館)

多様な市場で、それぞれに適した公衆衛生対策ソリュー ションを提案することを目指す

も始めているという。
警備会社などとも連携した提案活動もタッグを組む考えだ。すでに大手

きると思っています」(若井氏) 当社が持っていない製品を他社が作っていれば、それも含めて提案していない製品を他社が作いくことで、お客様や社会に貢献でいくことで、お客様や社会に貢献でいくことで、お客様や社会に貢献でいる製品をベー

準があります。ところが公衆衛生の 時間がかかっているようです。そこ 果は得られるのか?と思われる内容 分野ではガイドラインが画一的で、 意見や提言も行っていきたいと考え ようガイドライン作りに参加したり、 で私たちが、これらの支援ができる していますが、交付の要綱作りにも のための補助金や助成金などを計画 も多いのが実情です。政府も対策 業種業態によっては実施可能か?効 承認を取得するためには、厳しい基 ている。本多氏は「製品が医療機器 に、将来を見越した取り組みも進め ています」。 IHI物流産業システムではさら

本多氏は「IHIグループでは、 一が集まり、知恵を出し合うことで、 一が集まり、知恵を出し合うことで、 でろう。日本発のソリューションが 世界で貢献することにもなる。

の基器めらでて作が、1動手

『コミュニティーソリューション』の提供を掲げています。さまざまなの提供を掲げています。さまざまなが策提案を局所的に行っているが、が、場別を解決することで感染対策のそれらが連携することができる。そんな姿を目指したいのです」と力を込める。

とにも期待したい。